

QUEL EST L'AVENIR DU CLOUD PRIVÉ ?

Alors que les clouds publics gagnent en popularité — grâce à des prix d'entrée apparemment bas, à des options de reprise après sinistre et à des fonctions de sécurité et de haute disponibilité très réputées — certains se sont demandés si cela ne marquait pas la fin du cloud privé.

En réalité, les clouds privés constituent la voie de l'avenir.

Cela peut sembler contre-intuitif, mais les clouds publics et les fonctionnalités dont ils disposent n'évincent pas les clouds privés. Au contraire, ils renforcent la viabilité et l'importance des clouds privés.

Les clouds publics rendent les clouds privés meilleurs. Et les organisations qui exploitent les déploiements de clouds privés en récoltent les fruits.

L'AVANTAGE D'UNE GESTION PRIVÉE

Les fournisseurs de clouds privés ont appris qu'ils ne pouvaient pas se contenter de miser sur la sécurité, la disponibilité et la reprise après sinistre comme avantages par rapport aux autres options d'hébergement. Les clouds privés avaient autrefois un avantage dans ces domaines, mais les clouds publics ont évolué et, aujourd'hui, beaucoup d'entre eux se trouvent sur un terrain égal.

Par nécessité, les fournisseurs de clouds privés ont dû innover et s'améliorer pour rester sur le marché. Et ils ont trouvé leur niche.

Les offres de clouds privés — comme le Cloud de Hyland — ont l'avantage d'être des clouds « gérés ». Ils présentent une distinction importante : ils sont gérés par des experts en produits, c'est-à-dire par les personnes qui se trouvent derrière la plateforme. Grâce à cette gestion experte, les entreprises ont besoin de moins de ressources techniques pour surveiller, mettre à niveau, corriger, acheter, dépanner et gérer l'infrastructure des solutions.

En même temps, elles bénéficient d'une équipe dédiée à la sécurité, disponibilité et à la reprise après sinistre. À une époque où le personnel des services informatiques est réduit et où on leur demande de faire plus avec moins, c'est un avantage considérable pour toute équipe.

AMÉLIORER L'EXPÉRIENCE DE MISE À NIVEAU

Les mises à niveau, en particulier pour les applications d'entreprise, peuvent devenir une tâche substantielle pour toute organisation.

Il s'agit d'un domaine où les clouds privés comme celui de Hyland apportent de la valeur par rapport à un cloud public. Avec certains clouds publics populaires, il incombe toujours au client de faire tout le travail pour une mise à niveau. Il peut s'agir de l'acquisition de nouvelles machines, de l'installation ou de la mise à niveau de la nouvelle version logicielle, de l'installation de correctifs dans l'infrastructure actuelle, etc. Une organisation peut consacrer des centaines d'heures-personnes à ce travail — travail que les Services Globaux Cloud de Hyland effectuent pour les clients.


Ce facteur s'étend à des tâches similaires telles que l'actualisation des environnements de test et l'installation de nouveaux composants de solution complémentaires. Pour de nombreux clients du Cloud de Hyland, le fait de ne pas avoir à s'occuper seuls de ces tâches peut apporter un énorme retour sur investissement.

UNE PLATE-FORME (PRIVÉE) POUR L'AVENIR

L'avenir des clouds privés est très prometteur. La demande d'applications augmente de jour en jour, et les organisations ont de plus en plus besoin d'une prise en charge de plateformes multiples comme les tablettes et les téléphones mobiles — ainsi que de microservices et de conteneurisation.

The Hyland logo is displayed in white text on a green-to-blue gradient background. The logo consists of the word "Hyland" in a serif font, with a horizontal line above the letters "y" and "l".

Hyland



Tandis que les clouds privés suivent le rythme et surpassent souvent les performances des clouds publics, nous verrons des plateformes comme Hyland Cloud adopter une approche hybride en tirant parti des meilleures fonctionnalités des deux clouds.

Pour répondre à ces demandes, les fournisseurs de logiciels cherchent à proposer leurs propres clouds privés. L'utilisation d'un cloud privé donne au fournisseur le contrôle dont il a besoin pour prendre en charge ces nouvelles technologies, tout en permettant un modèle de livraison continue : les améliorations et les nouvelles fonctionnalités sont mises à la disposition du consommateur aussi rapidement que possible.

En tant que pionnier de l'offre de services de contenu cloud, Hyland est dans le jeu du cloud privé depuis des années, et nous adoptons rapidement les technologies modernes en plein essor. À mesure que nous adopterons les microservices, la prise en charge des plateformes dynamiques et autres offres purement SaaS, les clients qui utilisent le Cloud de Hyland seront à la pointe du progrès et bénéficieront de ces améliorations et de ces nouvelles fonctionnalités.

En outre, le cloud de Hyland comprend: un support de conformité sur mesure qui s'étend jusqu'à la couche d'application ; une surveillance et une gestion intégrée des incidents 24h/24, 7j/7 et 365 jours par an ; une équipe de plus de 130 experts dédiés au support des applications cloud ; et une architecture spécialement conçue pour la gestion de l'information — des fonctionnalités que les clouds publics ne peuvent pas proposer ou proposent avec un coût supplémentaire.

Les fournisseurs de cloud public ont encore un grand rôle à jouer pour façonner cet avenir. Ils continueront à relever la barre en matière de sécurité, de flexibilité, de déploiement rapide, de haute disponibilité et de reprise après sinistre.

LE MEILLEUR DES DEUX CLOUDS

Alors que les clouds privés suivent le rythme et surpassent souvent les clouds publics, nous verrons des plateformes comme Hyland Cloud adopter une approche hybride en tirant parti des meilleures fonctionnalités des deux clouds. Grâce à cette relation symbiotique, les deux clouds seront maintenus dans l'entreprise, tandis que les clouds privés prospéreront — offrant ainsi des services spécialisés que les clouds publics ne peuvent tout simplement pas fournir.

Les clouds publics ne provoquent pas la disparition des clouds privés ; au contraire, ils dynamisent les offres privées. Les clouds privés et les clouds publics peuvent travailler ensemble pour s'améliorer mutuellement — au profit des entreprises qui cherchent à tirer parti de la puissance du cloud.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur [Hyland.com/Cloud](https://www.hyland.com/cloud)

Hyland™